

Beratung für den Mittelstand – sichern Sie sich das Wissen der Finanzprofis

Es gibt sie in jeder Branche: Zeiten, in denen alle Zeichen auf Veränderung stehen. Dann heißt es investieren, um weiter zu wachsen. Doch wer neue Zukunftsmärkte erschließen will, braucht Liquidität und eine fundierte Finanzierungsplanung. Für Unternehmen in Gründung oder in Wachstum bietet Blaum Consulting strategische Beratungsleistung sowie lang-jähriges Know-how in Kreditmanagement und Exportfinanzierung.

Professionell, unabhängig und objektiv analysieren wir Ihr Unternehmen zum Beispiel hinsichtlich Umsatz, Personalkosten, Warenwirtschaft und Ähnlichem – so können Sie die Fehler vermeiden, die andere schon gemacht haben. Die Analyse führt zu einem Rating und damit zu der Grundlage, wie die Finanzierung Ihrer weiteren Expansion realisiert werden kann: Neben den klassischen Kapitalgebern Banken und Sparkassen bietet „Private Capital“ von Beteiligungsgesellschaften seriöse Möglichkeiten, Ihre Kapitalkraft zu erhöhen.

Expansion – mit der richtigen Finanzierungsstruktur

- + Analyse und Rating Ihres Unternehmens
- + Aufbau/Restrukturierung eines effizienten Finanz- und Rechnungswesens
- + Aufbau eines operationsfähigen Außenhandels in Ihrem Unternehmen (inkl. Meldewesen etc.)
- + Kreditmanagement Inland/Ausland inkl. Zahlungsverkehr

Ein interessantes Geschäft im In- oder Ausland bahnt sich an - und bedarf einer finanziellen Absicherung? Ihr Geschäftspartner im Ausland verlangt Vorauskasse oder Bankgarantie – wie sollen Sie sich verhalten? Unternehmen, die noch keine Erfahrung im Auslandsgeschäft haben, sehen sich mit vielerlei Fragen und Risiken konfrontiert.

Am besten holen Sie noch vor Abschluss eines Exportvertrages fachkundigen Rat von externer Seite ein. Unsere lang-jährige Erfahrung in der Finanzierung und Abwicklung von Auslandsgeschäften schützt Sie vor unliebsamen Überraschungen. Auch in Fragen der Logistik bieten wir maßgeschneiderte Exportlösungen, vom dokumentären Fluss bis zu Importvorschriften. Denn wir wollen, dass Sie sich auch auf neuem Terrain sicher bewegen können.

Chancen nutzen, Risiken minimieren

- + Fremdwährungsgeschäfte und Kursabsicherung
- + Ausfuhrkreditabsicherung
- + Außenhandelsfinanzierung von kurz- bis mittelfristig
- + Forfaitierung (regressloser Forderungsverkauf)
- + Akkreditiv- und Inkassoabwicklung
- + Länderrisiken: Erkennung, Analyse, Überwachung
- + Sicherheitsfazilitäten (Garantien und Bürgschaften)
- + Besorgung von Ersatzsicherheiten zur Vermeidung von Forderungsausfällen
- + Aktive Kreditversicherung (Hermes, Gerling etc.):
 - Schutz für Forderungen im In- und Ausland
 - Individuelle Deckungskonzepte zur Sicherung der Lieferantenkredite
 - Optimierung der Kundenstruktur mittels laufender Überwachung der Kundenbonität
 - Schnelle und unbürokratische Entschädigung im Schadensfall



Mehr denn je sind die Märkte heute in Bewegung. Doch schon lange bevor Unternehmen eventuell in eine Verlustzone eintreten, sind erste Vorzeichen zu erkennen. Sich nachhaltig schlecht entwickelnde Betriebsergebnisse müssen nicht nur markt- oder konjunkturgegeben sein. Statt passiv abzuwarten oder sich über Engpässe zu ärgern, können kleine und mittlere Unternehmen ihre eigene Struktur konstruktiv durchleuchten und optimieren lassen.

Nutzen Sie unsere Erfahrungen in moderner Unternehmensorganisation und effizienten Ablaufprozessen – in fast jeder Firma gibt es erhebliches Verbesserungspotenzial.

Mehr erreichen – mit zielgerichteter Reorganisation

- + Organisationsanalyse
- + Personalstruktur
- + Einkauf und Vertrieb
- + Marketing
- + Unternehmens- und Personalführung
- + Finanz- und Rechnungswesen
- + Controlling
- + Liquiditätsplanung